

Att söka EU-finansiering

Kostnadsfri expertrådgivning för
små- och medelstora företag

Vårt uppdrag

Öka deltagandet av svenska små- och medelstora företag i EUs forsknings- och innovationsprogram Horizon 2020 och Eurostars.

*I samarbete med Enterprise
Europe Network (EEN)*

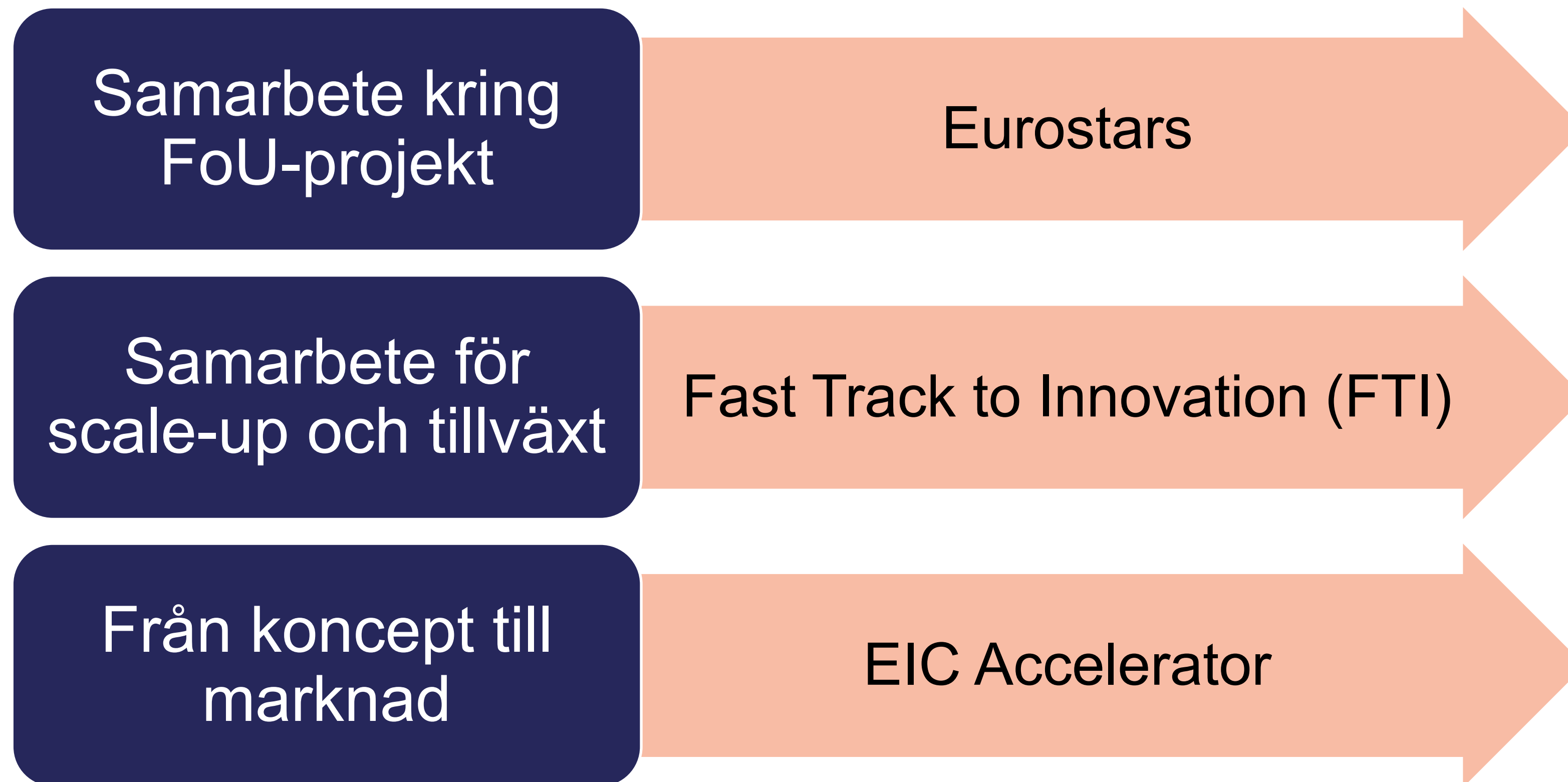


Business Support on Your Doorstep

*Finansierat av Tillväxtverket
och Vinnova*



Vad vill företaget göra?



Eller finns det andra projekttyper inom H2020 som passar?

TRL – utvecklingsstadium

Eur
ost
ars

FTI

EIC
Acc
ele.

TRL 9	Technology system in it's final form and in full commercial deployment.			
TRL 8	Technology system in its final form.			
TRL 7	Prototype near or at planned operational system. Represents a major step up from TRL 6.			
TRL 6	Representative model or prototype system, which is well beyond that of TRL 5. Represents a major step up in a technology's demonstrated readiness.			
TRL 5	Basic technological components are integrated with reasonably realistic supporting elements so they can be tested in a controlled relevant environment.			
TRL 4	Basic technological components are integrated to establish that they will work together. This is relatively "low fidelity" compared with the eventual system.			
TRL 3	Analytical studies to predict the performance of separate elements of the technology in appropriate context - Laboratory-based studies to physically validate that the analytical predictions are correct.			
TRL 2	Practical concepts or applications are formulated.			
TRL 1	Scientific research begins to be translated into applied research and development.			

Programmen

Eurostars

- För R&D SMEs
- **Minst 2 sökande parter** från minst 2 Eureka-länder
- En SME måste vara projektledare
- Bidrag upp till **5 miljoner euro**
- Svenskt bidrag max 5 miljoner SEK
- Kostnadstäckning **50%**

FTI

- Mot marknads lansering
- **3-5 sökande parter** från minst 3 Eureka-länder
- Parter från industrin måste finnas med
- Bidrag upp till **3 miljoner euro**
- Kostnadstäckning **70%**

EIC Accelerator

- För marknads lansering
- **Enskilt sökande SME**
- Budget utgörs av bidrag och/eller investering
- Bidrag **0,5-2,5 miljoner euro**
- Kostnadstäckning **70%**
- Investering upp till **15 miljoner euro**
- EU kommissionen äger 10-25% av företaget utan avkastningskrav

Programmen - Eurostars

30 % av ansökningarna beviljas

Kriterier

- R&D SME som är projektledare
- Minst 2 sökande parter från minst 2 Eureka-länder
- Parter kan vara industri, forskningsinstitut och universitet

Finansiering

- Enskild deltagare eller enskilt land kan max få 75 % av budgeten
- Bidrag upp till 5 miljoner euro fördelat på alla parter
- Vinnova betalar ut den svenska delen som därav max är 5 miljoner SEK
- 50 % kostnadstäckning för ett SMEs budget

Resultat

- Marknadsintroduktion inom 2 år efter projektets slut

Programmen - FTI

10 % av ansökningarna beviljas

Kriterier

- Aktiviteter som syftar till marknadsintroduktion (TRL 6-8)
- 3-5 sökande parter från minst 3 Eureka-länder
- Minst 60 % av budgeten måste tillfalla industriella aktörer *eller* 2 av 3, 3 av 4 eller 3 av 5 parter måste vara industriella aktörer

Finansiering

- Bidrag upp till 3 miljoner euro fördelat på alla parter
- 70 % kostnadstäckning för ett SMEs budget

Resultat

- Marknadsintroduktion inom 3 år efter projektets slut

Programmen – EIC Accelerator

<10 % av ansökningarna beviljas

Kriterier

- Aktiviteter som syftar till marknadsintroduktion (TRL 6-9)
- Enskilt sökande SME
- "No bankability"

Finansiering

- Bidrag 0,5 – 2,5 miljoner euro med 70 % kostnadstäckning (TRL 6-8)
- Investering upp till 15 miljoner euro utan avkastningskrav (TRL 9)

Resultat

- Ny produkt, process eller tjänst som är redo att möta konkurrensen på marknaden
- En innovativ affärsplan med en detaljerad strategi för kommersialisering
- En finansieringsplan med hänsyn till lansering

Vilka företag ska söka?

- **Innovationen är unik** – Har ni gjort en noggrann konkurrensanalys, utanför Sveriges gränser, och kommit fram till att det sätt ni levererar kundvärde på är unikt, innovativt och nytt?
- **Innovationen är internationellt skalbar** – Är det en produkt/tjänst/metod som kan säljas i stor skala utanför Sverige?
- **Innovationen har potential att förbättra världen** – Är det en produkt/tjänst/metod som har påverkan på FN:s 17 globala mål? Om ja är potentialen att få finansiering större.
- **Företaget har redan sett ett stort kundintresse** – Att redan ha etablerade kontakter med kunder, eller potentiella kunder, visar på förmåga. Detta kan visas i ansökan med letters-of-intent eller kundcitat.
- **Organisationen har trovärdighet och kapacitet att bedriva ett innovationsprojekt i miljonstorleken** – Utvärderarna av ansökningarna kommer att bedöma huruvida ni som organisation är värda att satsa pengar på. Kommer ni att kunna genomföra ett framgångsrikt projekt och skala upp er verksamhet?
- **Företaget har tid och kunskap för att skriva en riktigt bra ansökan** – För att komma upp i en nivå där ansökan beviljas behöver ni lägga mycket tid, vara duktiga på att uttrycka er på engelska samt ha en förmåga att beskriva er innovation och ert företag på ett vinnande sätt.

EU SME Support

Beslut att söka

Ansökan godkänd

Projektstart

Projektslut

Helpdesk

Enskilt möte
om projektidé

Seminarier & träffar:
- Info om H2020
- Identifiera
optimalt stöd

Skrivarverkstad

Råd och tips
vid registrering i
EUs portal

Genomläsning
och feedback på
ansökan

Pitchträning

Råd och tips om
avtal och kontrakt

Råd och tips om
projektadministration
och rapportering

Råd kring revision
och efterarbete

Vilka är EU SME Support?

- Ett nätverk av personer från 6 organisationer:
 - IVL Svenska Miljöinstitutet
 - RISE
 - LTU Business
 - Invest in Skåne
 - Uminova Innovation
 - SwedenBio
- Nationell täckning
- Branschöverskridande täckning
- Kompetens från Enterprise Eurpoe Network



Helpdesk

Vi svarar inom 48 timmar. Kontakta oss med din frågeställning så noggrant formulerad som möjligt. Ange dina kontaktuppgifter med namn, företag, ort och telefonnummer.

helpdesk@eusme.se